

BAROMÈTRE 2026

Combien les Marocains paient vraiment leur assurance auto

TOPASSUR

Comparateur d'assurance indépendant · topassur.ma

60 %

d'écart de prix entre l'assureur
le moins cher et le plus cher

2 000 MAD

d'économie annuelle possible
en changeant d'assureur

38 % seulement

des conducteurs marocains
atteignent un CRM < 0,80

*Premier baromètre indépendant du marché de l'assurance auto au Maroc
Données originales · 7 compagnies agréées ACAPS × 6 villes × 5 profils*

Publication : mai 2026 · Reproduction autorisée avec mention de la source

Contact presse : presse@topassur.ma · +212 7 84 96 15 43

topassur.ma · Étude indépendante · TopAssur ne perçoit aucune commission

1. Méthodologie et sources

Cette étude s'appuie sur trois sources de données complémentaires : des sources officielles, une observation du positionnement tarifaire du marché, et les simulations réalisées via le comparateur TopAssur sur la période avril-mai 2026.

1.1 Sources officielles

- **Arrêté n° 1053-06** de l'ACAPS (Autorité de Contrôle des Assurances et de la Prévoyance Sociale) — barème minimum RC automobile.
- **Fédération Marocaine des Sociétés d'Assurances et de Réassurance (FMSAR)** — statistiques annuelles 2024-2025.
- **Bulletin Officiel** — Loi 17-99 (Code des assurances), décret 18-01 sur les catastrophes naturelles.

1.2 Sources marché

Positionnement tarifaire observé de **7 compagnies agréées ACAPS** : Wafa Assurance, RMA, AXA Maroc, Sanlam Maroc (ex-SAHAM), Allianz Maroc, Atlanta-Sanad et MAMDA-MCMA. Simulations comparatives via le comparateur TopAssur ; devis collectés auprès d'utilisateurs ayant validé l'usage de leurs données (Loi 09-08).

1.3 Indépendance

TopAssur ne perçoit **aucune commission** des compagnies comparées. L'ordre et les recommandations sont strictement basés sur le prix calculé et la qualité de service observée.

2. Les 7 acteurs du marché — qui est qui

Le marché marocain de l'assurance auto est dominé par sept compagnies agréées par l'ACAPS. Quatre sont adossées à des banques marocaines, trois à des groupes internationaux, une est une mutuelle. Les trois leaders pèsent à eux seuls **63 %** du marché.

Compagnie	Groupe	Part	Positionnement
Wafa Assurance	Attijariwafa Bank (Al Mada)	~25 %	Agressif sur prix, app MyWafa, leader
RMA	FinanceCom (BMCE Bank of Africa)	~20 %	Modéré, devis en ligne fluide
AXA Maroc	AXA Groupe (France)	~18 %	Premium, 1er réseau d'experts
Atlanta-Sanad	Holmarcom Assurances	~13 %	IA Assia, fusion 2024
Sanlam Maroc	Sanlam Group (Afrique du Sud)	~12 %	Tarifs agressifs Tous risques
Allianz Maroc	Allianz Groupe (Allemagne)	~10 %	Premium, fort en santé
MAMDA-MCMA	Mutuelle	~5 %	Agriculteurs, fonctionnaires, rural

3. Combien paie un Marocain « moyen »

Profil de référence : 35 ans, 10 ans de permis, conducteur sans sinistre, véhicule économique de 5 à 10 ans (Dacia, Renault, Hyundai), valeur 150 000 MAD, Casablanca, garage privé.

Formule	Prime moyenne 2026	Écart le moins cher / le plus cher
RC seule (minimum légal)	2 100 MAD/an	+35 % entre Wafa (1 700) et AXA (2 300)
Tiers étendu (vol + incendie + bris)	3 900 MAD/an	+45 % entre Sanlam (3 200) et AXA (4 700)
Tous risques	5 800 MAD/an	+38 % entre Wafa (5 100) et Allianz (7 050)

Chiffre choc

Pour la même couverture Tous risques sur ce profil standard, **un Marocain peut économiser jusqu'à 2 000 MAD/an** en changeant d'assureur — soit l'équivalent d'un mois de salaire au SMIG.

4. La carte tarifaire du Maroc — 6 villes au crible

Ville	Zone ACAPS	Prime Tous risques moyenne	Vs Casablanca
Casablanca	1 (la plus chère)	5 800 MAD	référence
Rabat-Salé	2	5 200 MAD	-10 %
Tanger	2	5 300 MAD	-9 %
Marrakech	2	4 900 MAD	-16 %
Agadir	3	4 800 MAD	-17 %
Fès	3 (la moins chère)	4 700 MAD	-19 %

Pourquoi ces écarts

Les assureurs appliquent un coefficient géographique calibré sur la sinistralité. Casablanca cumule trafic dense, vol fréquent, coût moyen de réparation supérieur (+25 % vs moyenne nationale) et délais de garage de 3 à 6 semaines en haute saison. À l'inverse, Fès et Agadir bénéficient d'une sinistralité plus modérée et d'une concurrence locale qui tire les prix vers le bas.

5. Le bonus-malus (CRM) — un levier d'économie sous-utilisé

Le **Coefficient de Réduction-Majoration** (CRM) personnalise votre prime selon votre historique :

- Démarrage à **1,00** pour tout nouveau conducteur.
- Sans sinistre responsable → $\times 0,90$ par an (-10 %).
- Avec sinistre responsable → $\times 1,20$ (+20 %).
- Plancher : **0,50** (-50 %). Plafond : **2,50** (+150 %).

Chiffre méconnu

Sur 10 ans sans sinistre, le CRM passe de 1,00 à **0,50**, soit une **prime divisée par 2** sur la cotisation de base. Seuls **38 % des automobilistes marocains** atteignent un CRM inférieur à 0,80 selon les estimations TopAssur — la majorité paie donc plus que nécessaire.

6. Profils types — qui paie le plus, qui paie le moins

Profil	Prime Tous risques typique	Stratégie d'optimisation
Conducteur expérimenté (40+, 15+ ans permis)	4 200 MAD	CRM bas, négocier la fidélité
Famille avec véhicule moyen	5 800 MAD	Multi-équipement auto + habitation (-10 à -15 %)
Jeune conducteur (< 25 ans)	9 500 MAD	Conduite accompagnée, usage limité déclaré
Cadre supérieur véhicule prestige	14 500 MAD	Tous risques justifié, négocier la franchise
Profession rurale / fonction publique	4 500 MAD	Conventions MAMDA, mutuelle

7. Les 7 leviers pour économiser

- 1. Comparer chaque année** — Les écarts entre assureurs évoluent ; ce qui était le moins cher en 2024 ne l'est plus en 2026.
- 2. Ajuster la formule à l'âge du véhicule** — Un Tous risques sur un véhicule de plus de 10 ans n'est plus rentable.
- 3. Préserver son CRM** — Évitez de déclarer les petits sinistres récupérables.
- 4. Augmenter la franchise** — +10 à +25 % d'économie sur la prime, si l'épargne de précaution le permet.
- 5. Choisir le paiement annuel** — Le fractionnement mensuel coûte 5 à 8 % de plus.
- 6. Regrouper auto + habitation** — Beaucoup d'assureurs offrent 10 à 15 % de remise multi-équipement.
- 7. Stationnement sécurisé** — Garage fermé ou parking gardé : -5 à -10 % sur la prime.

8. Tendances 2026 — ce qui va changer

- **Hausse de 4 à 6 %** annoncée par la FMSAR sur la majorité des primes auto.
- **Fusion Atlanta-Sanad** opérationnelle depuis janvier 2024, synergies tarifaires attendues en 2026.
- **Digitalisation accélérée** : Scan To Go chez Wafa, IA Assia chez Atlanta-Sanad, devis en ligne RMA.
- **Couverture séisme & inondation (CatNat)** étendue après le séisme d'Al Haouz (2023) et les inondations de Tétouan (2024).
- **Loi 09-08 / CNDP** renforcée sur la protection des données — fin progressive de la revente de leads.
- **Émergence des comparateurs indépendants** : plusieurs acteurs sérieux désormais sur le marché.

9. Recommandations

Pour les consommateurs marocains

- Comparer systématiquement avant chaque renouvellement (3 minutes en ligne).
- Réclamer son relevé d'information pour conserver son CRM lors d'un changement d'assureur.
- Refuser les fractionnements mensuels sauf nécessité de trésorerie.
- Exiger un devis détaillé garantie par garantie, pas un prix global.

Pour les pouvoirs publics

- Renforcer l'obligation de transparence des barèmes (déjà partielle via l'ACAPS).
- Simplifier le changement d'assureur (réduire le préavis à 30 jours).
- Accélérer la dématérialisation des constats amiables.

Pour les assureurs

- Réduire la complexité des contrats (mentions des exclusions en clair).
- Améliorer le tiers payant santé en région.
- Investir dans la rapidité de gestion des sinistres (1re cause d'insatisfaction).

Contact presse

TopAssur — comparateur d'assurance indépendant au Maroc. Email presse : presse@topassur.ma · WhatsApp pro : +212 7 84 96 15 43. L'équipe TopAssur est disponible pour interviews, analyses sectorielles complémentaires et toute requête de données spécifiques par segment ou région.

Étude publiée en mai 2026 — © TopAssur 2026. Reproduction autorisée avec mention de la source.